



Solicitud Confidencial de Franquicia
para los
Estados Unidos Mexicanos
del SISTEMA de Franquicia
LA FIGUA.

Estimado amigo inversionista:

Cada candidato a Franquiciatario, su familia y su grupo inversor deberán considerar cuidadosamente las siguientes preguntas con anterioridad a la adquisición de una Franquicia. Sea explícito ya que es indispensable para nuestra evaluación. Modifique este documento para responder al término de cada pregunta.

Si usted está presentando esta solicitud a nombre de una persona moral es importante que conteste en lo personal la persona solicitante y/o socio que estará a cargo de proyecto; y anexe una descripción de la empresa y una relación de los socios indicando el porcentaje accionario. Requeriremos un expediente y una solicitud por cada socio.

Anexe la siguiente documentación:

- a) Solicitud de Franquicia original rubricada en cada hoja y firmada en original en la hoja final de firmas.
- b) Identificación oficial.
- c) Carta de confidencialidad.
- d) Semblanza profesional.
- e) Comprobante de domicilio no mayor a dos meses.
- f) Buro de crédito personal, actualizado.
- g) Reporte BIL (Buro de incidencias legales) en caso de contar con él.
- h) Fotografía actualizada.

Es importante mencionar que no se procederá a evaluar ningún expediente que no se reciba completo.

El procedimiento que seguimos para el otorgamiento de una franquicia es el siguiente:

1. Requisitar la "Solicitud Confidencial de Franquicia", firmarla y enviarla a miasesor@interfranquicias.mx acompañada de la documentación anexa requerida.
2. Una vez recibido el expediente inicial, se procederá a su evaluación de acuerdo al perfil de Franquiciatario establecido por el Franquiciante y la disponibilidad para la ciudad o ubicación solicitada.
3. En caso de que el expediente sea aprobado, se le invitará a una reunión de aclaración de dudas y se le entregará el Documento Informativo de Otorgamiento de Franquicia (DIOF) para la República Mexicana.
4. Cuando se haya tomado la decisión de adquirir la franquicia, se deberá firmar una carta de intención para la ciudad propuesta.

5. A partir de este momento (NO ANTES) comenzará el proceso de búsqueda y selección de locales potenciales para la ciudad propuesta, el cual deberá ser autorizado mediante una visita a su ciudad (la visita no se realiza sin tener carta de intención firmada) en donde los viáticos de dicha visita correrán por cuenta del interesado.
6. Una vez definido el local y/o la ubicación, se desarrollará el proyecto ejecutivo y se definirá el monto total de la inversión.
7. Por último se procederá a la firma del contrato, con lo que formalmente se convertirá en un Franquiciatario del SISTEMA LA FIGUA.
8. Es en este momento cuando nuestro personal de operaciones lo acompañará en el proceso de preapertura del negocio.

Sin más por el momento le envío un cordial saludo en espera de reunirnos próximamente.

Atte.

C.P. Susana Hernández
Sabores y Tradiciones de Campeche, S.A. de C.V.

Datos Personales.

Nombre completo:	
Dirección casa:	
Dirección oficina:	
Teléfono casa:	
Teléfono oficina:	
Teléfono celular:	
e-mail:	
Estado Civil:	
Lugar de residencia actual:	
Tiempo de residir en su actual ciudad:	
Lugar y Fecha de Nacimiento:	
No. de dependientes económicos:	
RFC con homo clave:	
CURP.	

Generales.

1. Descríbase a sí mismo; ¿Quién es usted?
2. ¿Cómo se ve en 5 años, haciendo qué?
3. Describa las dos (2) situaciones más agradables en su vida:
4. Describa las dos (2) situaciones más desagradables en su vida:
5. ¿Cuál es su respuesta-actitud ante situaciones conflictivas:
6. ¿Ha enfrentado algún problema de carácter civil o penal? Describa.
7. Describa su estado actual de salud.
8. ¿Cuándo fue la última vez que se realizó un check-up completo?
9. ¿A qué dedica el tiempo libre?
10. ¿Le gusta la lectura? ¿De qué tipo?
11. Mencione sus tres autores preferidos y sus tres libros preferidos.
12. ¿Practica algún deporte? ¿Con que frecuencia?

Financieras.

13. ¿Cuál es su ingreso bruto mensual?
14. ¿Actualmente cuenta con algún tipo de crédito (s)? Explique
15. ¿Dispone del capital total en efectivo para la instalación de la franquicia (500,000 USD. promedio por unidad)?
16. ¿De lo contrario que piensa hacer para financiar el proyecto; ya que la franquicia NO permite más del 40% de financiamiento inicial?
17. ¿Está usted enterado que la mayoría de los nuevos negocios incluyendo las franquicias generalmente no alcanzan el punto de equilibrio, sino hasta un tiempo después de su apertura?

[Escriba aquí]

18. ¿Cuánto tiempo estaría dispuesto a financiar de su bolsa su negocio en lo que alcanza el punto de equilibrio y/ genere utilidades?
19. ¿Cuenta con fuentes adicionales de financiamiento incluyendo bancos, amigos o familiares que en un momento dado le puedan hacer préstamos en la eventualidad de que su financiamiento inicial haya resultado inadecuado y el negocio no genere los beneficios que usted esperaba?
20. Complemente algún otro comentario al respecto de esta sección que nos brinde un panorama general de su situación financiera.

*Nota importante. Si el financiamiento vendrá de otra persona física o moral y usted esta requisitando esta solicitud en lo personal porque usted será el dueño operador; es necesario que la persona que brindara el financiamiento requiriera otra solicitud en lo personal (ejemplo: padre-hijo; esposa-esposo).

Operación.

21. ¿Ha discutido con su familia la idea de iniciar un nuevo negocio y aumentar su portafolio?
22. ¿Tiene usted quien lo pueda sustituir en el negocio en caso de que usted por cualquier motivo (físico, laboral, residencia, etc.) no pudiera estar a cargo del mismo o faltare?
23. ¿Cuenta con experiencia en el negocio de alimentos?
24. ¿Alguna vez ha tenido relación comercial o laboral con algún punto de la cadena comercial del negocio de alimentos y bebidas?
25. ¿Para qué ciudad solicita la franquicia y por qué?
26. ¿Qué tiempo tiene de residir en esa ciudad?
27. ¿Cuenta con algún local disponible (indicar si es propio o rentado)?
28. ¿Quién trabajaría en la operación diaria de la unidad?
29. ¿Estaría dispuesto a dedicarse de tiempo completo a la operación y administración de la franquicia; aún cuando no perciba los ingresos que hasta la fecha obtiene?
30. ¿Está usted enterado que un negocio de alimentos es un negocio muy complicado de administrar y muy demandante en tiempo? ¿Ha sido cliente nuestro en alguna de nuestras unidades?
31. Describa su experiencia al visitarnos.
32. Platíquenos en general ¿cuál es su proyecto en relación con la franquicia?

Percepción.

Percepción sobre su futura franquicia

(IMPORTANTE: Solamente esta sección, favor de contestarla a mano).

33. ¿Por qué está buscando una nueva oportunidad de negocio?
34. ¿Cómo percibe usted a las franquicias?
35. ¿Por qué piensa que su franquicia va a tener éxito en la ciudad y lugar propuestos?
36. ¿Por qué piensa que es usted la persona adecuada para operar y administrar una franquicia?
37. ¿Por qué piensa que es usted el candidato adecuado para obtener la franquicia?
38. ¿Qué es lo que más le atrae o le gusta de nuestra franquicia?

Historia Escolar.

INSTITUCION	FECHAS	LOGRO OBTENIDO

Historia laboral.

Compañía actual o última:
Tiempo de servicios prestados:
Puesto:
Descripción de sus actividades:
Área de responsabilidad:
Ingresos mensuales:
Motivo de la separación:

Compañía anterior:
Tiempo de servicios prestados:
Puesto:
Descripción de sus actividades:
Área de responsabilidad:
Ingresos mensuales:
Motivo de la separación:

En caso de tener más empleos anteriores, favor de indicarlos.

Referencias Personales.

Indicar los datos de tres personas a las cuales nos autoriza a contactar y cuestionar sobre algún aspecto declarado por usted en esta solicitud y que no sean familiares. Un conocido, un superior en su trabajo actual o pasado y una referencia económica (algún contratante de servicios, proveedor, etc.).

NOMBRE	E-MAIL	TELEFONO	OCUPACION	TIEMPO DE CONOCERLO

Referencias bancarias y comerciales.

TIPO DE CUENTA	BANCO

TARJETA DE CREDITO	
CUENTA DE CHEQUES	
CUENTA DE INVERSIÓN	
OTROS	

Negocios propios.

¿Actual o anteriormente ha tenido negocios propios o ha sido propietario de alguna franquicia?
Si es así, explique:

Nombre del negocio:

Tiempo siendo propio:

Dirección:

No. de colaboradores:

Giro:

Describe como cambio el negocio durante el tiempo que fue (ha sido) suyo:

En caso de tener más, favor de indicarlos.

Firmas

DECLARO QUE LOS DATOS ASENTADOS EN ESTA SOLICITUD SON CORRECTOS, Y AUTORIZO A **Sabores y Tradiciones de Campeche, S.A. de C.V.** PARA QUE LOS COMPRUEBE A SU ENTERA SATISFACCION.

LUGAR Y FECHA: _____

NOMBRE DEL SOLICITANTE: _____

FIRMA ORIGINAL DEL SOLICITANTE

ACUERDO DE CONFIDENCIALIDAD.

LA INFORMACION CONTENIDA EN ESTA SOLICITUD NO REPRESENTA COMPROMISO DE NINGUNA NATURALEZA PARA EL SOLICITANTE, NI PARA Sabores y Tradiciones de Campeche, S.A. de C.V. PARA EL OTORGAMIENTO DE UNA FRANQUICIA DE LA MARCA LA FIGUA®.

SERA EN TODO MOMENTO CONFIDENCIAL Y UTILIZADA SOLAMENTE COMO UNA EVALUACION A CANDIDATOS A OBTENER UNA FRANQUICIA.

EN CASO DE QUE EL CANDIDATO NO SEA APROBADO, EL SOLICITANTE PODRÁ PEDIR LA DEVOLUCIÓN DE LA PRESENTE SOLICITUD Y EL EXPEDIENTE INICIAL.

El contenido de éste documento es propiedad de "Sabores y Tradiciones de Campeche, S.A. de C.V.". La titularidad de los derechos contenidos se encuentran protegidos conforme a la ley; se prohíbe su copia o reproducción total o parcial. La violación a estas disposiciones se encuentra penada por los artículos 386 del código penal, 135 y 136 de la Ley Federal Sobre Derechos de Autor y demás normas aplicables y vigentes en la República Mexicana; incluyendo las de carácter internacional.